

Comercio Internacional

Duración: 140 horas.

Modalidad: online

- Profundizar en el conocimiento de los aspectos generales del Comercio Exterior.
- Conocer en profundidad el funcionamiento de las Importaciones y de los medios de cobro y de pago comúnmente utilizados para su liquidación.
- Revisar los distintos riesgos genéricos inherentes a esta operativa, así como las coberturas genéricas existentes para su minimización.

Contenidos

- **1. Marketing orientado a la internacionalización empresarial**
 - Marketing orientado a la internacionalización de Empresas
 - Visión global del Marketing Internacional
 - La Internacionalización
 - Origen y evolución del Marketing Internacional
 - Orientación al mercado exterior
 - Orientación a la venta en mercados exteriores
 - Aparición a la orientación al Marketing Internacional
 - Estrategia Global
 - Estrategias del Marketing Internacional
 - El futuro del marketing internacional
 - El plan de Marketing Internacional
 - El plan de Marketing Internacional – Sus Etapas
 - El Plan de Marketing Internacional: 1ª etapa
 - El Plan de Marketing Internacional: 2ª, 3ª y 4ª etapa
 - Documentación

- Fundamentos del Marketing
- Concepto de marketing estratégico
- Fundamentos del Marketing
- Visión histórica del marketing
- Producto vs Servicio
- Marketing de servicios: Diferencias
- Marketing estratégico versus Marketing operativo
- Documentación
- Segmentación del Mercado. El Mercado Objetivo
- Mercados y segmentos
- Influyentes en el consumidor
- Motivación
- Segmentación del mercado
- Tipos de segmentación
- Mercado meta
- Autopráctica: Orientación del Marketing
- Autopráctica – segmentación
- Documentación
- El Marketing Mix. Elementos y Estrategia
- Marketing Mix
- I.- Posicionamiento
- II. Posicionamiento
- ¿Cómo hacer que el cliente piense en mí?
- Autopráctica – Posicionamiento
- Autopráctica – mejorar el posicionamiento de una empresa
- Producto
- Ciclo de vida del producto

- Autopráctica – Precios
- Política de precios
- Criterios de fijación de precios
- Los modelos de fijación de precios
- Contrucción de precios – punto muerto
- Construcción de precios mediante márgenes
- Fijación de precios en función de la competencia
- Fijación de precios en función de la demanda
- Definir un precio para un producto nuevo
- ¿Cuándo se puede alterar un precio?
- Autopráctica – Fijación de precios
- Estrategias de Distribución
- La franquicia y el Cobranding
- Las 3 Ps del sector servicios
- Documentación
- El Plan de Marketing
- Elaboración de un plan de Marketing
- El plan de Marketing
- Control del plan de Marketing
- Autopráctica – Elaboración del plan de marketing
- Autopráctica – Puesta en marcha del plan de marketing
- Autopráctica – Plan de marketing estratégico
- Documentación
- **2. Contratación internacional**
 - Contratación internacional
 - Comercio exterior
 - Operaciones comerciales genéricas

- Operaciones comerciales exteriores
- Aspectos previos a considerar
- Los regímenes de comercio
- El Instituto de Comercio Exterior Español
- Aplicación de los diferentes regímenes
- Régimen Comercial de Importación
- Principales participantes en el comercio exterior
- Organismos oficiales
- Aduanas
- Agente de aduanas
- Documentos comerciales
- Documentos contractuales
- El arbitraje internacional
- Documentos casi contractuales
- Pedido, Factura Pro-forma y Factura Comercial
- Autopráctica – Contratos
- Documentos de transporte
- Documentos de transporte II
- Documentos de transporte III
- Transporte terrestre por carretera
- La Carta de Porte-CMR Internacional por Carretera
- El cuaderno TIR
- Transporte terrestre por ferrocarril
- Transporte Marítimo
- Conocimiento de Embarque Marítimo Bill of Lading B/L
- Conocimiento de Embarque Marítimo – Bill of Lading – B/L II
- Otra documentación de transporte marítimo

- Transporte Aéreo
- Transporte Mixto
- Autopráctica – Contratos II
- Detalle del FBL
- Documentos de seguro
- Documentos de seguro II
- Certificado de Seguro de Transporte
- Documentos de verificación y control
- Documentos aduaneros
- Certificado de Origen
- Certificado de Origen II
- Documento Único Administrativo (DUA)
- Parking List
- Autopráctica – Contratos III
- Incoterms
- Incoterm: Grupos o categorías
- Incoterm: Cuadro resumen
- Incoterm: Clausulas
- Documentación
- Contactos internacionales
- Principales tipos de contratos internacionales
- Contrato de compra-venta internacional
- Compra-venta internacional: Marco Normativo
- Compra-venta internacional: contenido esencial del contrato
- Compra-venta internacional: Objeto del contrato
- Compra-venta internacional: Cláusulas adicionales
- Contrato de franquicia

- Autopráctica – Contratos franquicia
- Contratos de transferencia de tecnología
- Contrato de leasing
- Contrato de factoring
- Contratos de intermediación comercial
- Contratos de intermediación comercial II
- Autopráctica – Incoterm EXW
- Contrato de "joint venture"
- Autopráctica – Joint venture
- Documentación
- **3. Riesgos y coberturas genéricas**
 - Riesgos y coberturas genéricas
 - Riesgos genéricos
 - Introducción
 - Riesgos genéricos
 - Riesgos comerciales
 - Riesgos comerciales II
 - Riesgos de cambio, tipo de interés y financiero
 - El riesgo País
 - Riesgo político o soberano
 - Riesgo de transferencia o administrativo
 - Índice de Beri
 - Calificación
 - Otras formas de medir el riesgo país
 - El riesgo de cambio
 - Ámbitos
 - Financiación: Importaciones y exportaciones

- El riesgo operacional
- Consecuencias negativas
- Departamentos de entidades financieras expuestos al riesgo
- Riesgo operacional general
- Riesgo operacional técnico: Normativa
- Documentación
- Cobertura genéricas
- Coberturas genéricas
- Coberturas genéricas II
- El Seguro de Crédito a la Exportación – SCE
- Figuras contratantes
- Operaciones asegurables
- Límite de las coberturas
- El SCE por cuenta del Estado
- Riesgos asegurables
- Riesgos básicos y especiales
- Riesgos básicos: De resolución de contrato
- Riesgos básicos: De crédito o impago
- Riesgos básicos: Riesgo político
- Riesgo básico: Riesgos extraordinarios
- Riesgos especiales y no asegurables
- Coste del SCE
- Autopráctica – SCE
- CESCE
- Clases de pólizas
- Estrategias de cobertura del riesgo de cambio
- Autopráctica – Seguros para Exportaciones

- El Seguro de Cambio
- Seguro de cambio: de importación y de exportación
- Seguro de Cambio: Ampliación
- Establecimiento del precio o cambio a futuro
- Autopráctica – Riesgo de Cambio
- Cálculo del cambio a futuro de importación
- Cálculo del cambio a futuro de importación: Esquema operativa
- Cálculo del cambio a futuro de importación: Ampliación
- Cálculo del cambio a futuro de exportación
- Cálculo del cambio a futuro de exportación II
- Expresión matemática del cálculo del cambio a futuro
- Riesgos para el intermediario financiero
- Liquidación del seguro de cambio
- Cancelación anticipada el seguro de cambio
- Incumplimiento del seguro de cambio
- Incumplimiento del seguro de cambio II
- Incumplimiento del seguro de cambio III
- Autopráctica – Riesgo de Interés
- Documentación
- Riesgos y coberturas en el comercio exterior
- Operaciones de comercio exterior
- Conocimientos y consideraciones previas
- Consideración de los objetivos
- Consideración del marco político, legal y económico
- Consideración del marco político, legal y económico II
- Consideraciones respecto al pago
- Momento del pago

- Autopráctica – Obligaciones Contractuales
- Medios o forma de pago
- Medios o forma de pago II
- Medios o forma de pago III
- Medios o forma de pago IV
- Medios o forma de pago V
- Medios o forma de pago VI
- Autopráctica – Pago en Exportaciones
- Riesgos inherentes a las operaciones de comercio exterior
- Importaciones: Riesgos
- Importaciones: Coberturas
- Exportaciones: Riesgos y Coberturas
- Autopráctica – Riesgos para el Importador
- Documentación
- **4. Medios de cobro y/o pago**
 - Medios de cobro y/o pago
 - Consideraciones previas
 - Consideraciones previas
 - Distintas formas de pago
 - Formas de Pago
 - Formas de Pago II
 - Autopráctica – Formas de Pago
 - Nuevas formas de pago
 - Autopráctica – Pago por anticipado
 - Autopráctica – Cobro documentario
 - Documentación
 - Medios de cobro y/o pago nacionales e internacionales

- Medios nacionales vs. Medios internacionales
- Billeto de banco
- Billeto de banco II
- Cheque
- Cheque II
- Cheque personal
- Cheque personal: circuito operativo
- Cheque personal II
- Cheque bancario
- Cheque bancario II
- Transferencia
- Giro, Letra, Pagaré
- Giro, Letra, Pagaré II
- Crédito documentario
- Crédito documentario II
- Crédito documentario III
- Participantes en el Crédito documentario
- Ventajas para los participantes
- Ventajas para los participantes II
- Autopráctica – Pago al contado
- Riesgos para los participantes
- Autopráctica – Pago al contado II
- Funciones del banco emisor
- Funciones del banco avisador
- Solicitud de emisión
- Proceso de utilización
- Esquema y secuencia: resumen del procedimiento

- Autopráctica – Emisión de Cheques
- Formas de cumplimiento
- Tratamiento de documentos con discrepancias
- Clasificación de créditos documentarios
- Modalidades según el compromiso del banco avisador
- Modalidades según la forma de utilización, negociación o reembolso
- Modalidades según la forma de cesión
- Modalidades especiales de crédito documentario
- Carta de crédito comercial
- Crédito documentario rotativo
- Créditos documentarios back to back
- Crédito documentario de garantía o contingencia
- Crédito documentario de cláusula roja
- Crédito documentario de cláusula verde
- Autopráctica – Créditos documentarios
- Cesión del Producto del Crédito
- Autopráctica – Créditos documentarios II
- Operación Triangular
- Operación Triangular II
- Documentación
- Medios de cobro y/o pago internacionales
- Medios internacionales
- Autopráctica – Medios de pago internacionales
- Orden de pago
- Orden de pago simple
- Orden de pago documentaria
- Orden de pago documentaria II

- Autopráctica – Orden de pago documentaria
- Remesa documentaria contra aceptación
- Remesa documentaria contra pago
- Autopráctica – Remesa documentaria
- Autopráctica – Trust receipt
- Documentación
- Riesgos según el medio de cobro y/o pago utilizado
- Medios de cobro y/o pago
- Resumen de riesgos según el medio utilizado
- Autopráctica – Seguridad de cobro
- Autopráctica – Remesa simple
- Autopráctica – Cheque personal
- Autopráctica – Remesas simples
- Documentación
- **5. Financiación de operaciones y garantías internacionales**
 - Financiación de operaciones y garantías internacionales
 - Financiaciones bancarias del comercio exterior
 - La financiación del comercio exterior
 - Importaciones
 - Financiación de importaciones
 - Autopráctica – Financiación de importaciones
 - Financiación de importaciones a través de entidad financiera
 - Financiación en euros
 - Financiación en divisas
 - Financiación en divisas II
 - Riesgos en la financiación de importaciones
 - Exportaciones

- Financiación de exportaciones
- Autopráctica – Financiación de exportaciones
- Financiación de exportaciones a través de Entidad Financiera
- Prefinanciación
- Postfinanciación
- Financiación en euros
- Financiación en divisas
- Financiación en divisas II
- Autopráctica – Financiación en divisas
- Riesgos en la financiación de exportaciones
- Líneas habituales de financiación bancaria
- Productos y servicios bancarios para el comercio exterior
- Productos para importaciones
- El confirming internacional
- Autopráctica – Confirming Internacional
- Productos para exportaciones
- Postfinanciaciones
- El anticipo de exportaciones
- Descuento o negociación de efectos sobre el extranjero
- Gestión / Presentación al cobro de efectos sobre el extranjero
- Presentación al cobro de efectos sobre el extranjero en soporte magnético
- Autopráctica – Anticipo de exportaciones
- Documentación
- Financiación de exportaciones sin recurso
- Financiaciones sin recurso
- Autopráctica – Financiación sin recursos
- Factoring internacional

- Forfaiting
- Forfaiting II
- Autopráctica – El Forfaiting
- Autopráctica – El Forfaiting: agentes
- Factoring de exportación vs. Forfaiting
- Documentación
- Crédito oficial a la exportación
- Modalidades de crédito oficial
- Modalidades de crédito oficial: características
- El sistema CARI
- Fondo de Cooperación para agua y saneamiento FCAS
- Autopráctica – Concesión de ayudas
- Autopráctica – Crédito FAD
- Documentación
- Garantías bancarias internacionales
- Garantías bancarias en comercio exterior
- Formas de la Garantía
- Autopráctica – Garantías en el Comercio Internacional
- Reglamentación
- Niveles de Riesgo
- Clases
- Modalidades
- Autopráctica – Garantías exteriores y nacionales
- Autopráctica – Tipos de garantías bancarias internacionales
- Documentación
- Mercados financieros internacionales
- Conceptos fundamentales

- Conceptos fundamentales II
- Los euromercados
- Mercado interbancario
- Los mercados de divisas
- Clases de mercados de divisas
- El mercado de divisas en España
- Las divisas
- Operaciones en el mercado de divisas
- Las operaciones de plazo se subdividen en:
- Las operaciones de plazo se subdividen en: II
- El tipo de cambio
- El tipo de cambio al contado Spot
- El tipo de cambio a plazo Forward
- El tipo de cambio a plazo Swap
- Autopráctica – El mercado financiero
- Operaciones con derivados: Futuros sobre divisas
- Opciones sobre divisas
- Autopráctica – Tipos de mercados financieros
- Contrato de opciones: tipologías
- Funciones de cambio
- Swaps de divisas
- Swaps de divisas II
- Autopráctica – La moneda en las operaciones internacionales
- Documentación