

El vendedor estrella

Duración: 1 horas.

Modalidad: online

Contenidos

• 1. Tema 1

- Técnicas de venta tradicionales
- Vender en tiempos de crisis
- Los tipos de vendedores
- Como obtener buenos resultados en ventas
- El vendedor estrella
- Convertir la información en negocio
- Características del vendedor de alto rendimiento
- Tomar el control de la venta
- Caso práctico: Vendiendo la solución.